

# L'unité de nettoyage haute pression de la voirie DYNASET KPL incluse dans le catalogue officiel des accessoires Bobcat

Bobcat, fabricant leader de matériels compacts, propose dorénavant à sa clientèle un produit de la gamme Dynaset sous sa propre marque. Cette nouvelle coopération inclut trois modèles d'unités de nettoyage haute pression de la voirie KPL, à savoir KPL S, M et L. La version L est disponible avec deux options de pompes, HPW220 et 250. À l'origine du projet, l'opportunité d'utiliser l'équipement comme outil de désinfection a joué un rôle prépondérant. L'unité DYNASET KPL est maintenant un accessoire officiel Bobcat.

Les modèles proposés par Bobcat ont été modifiés et adaptés à leurs besoins spécifiques. Comme on peut le voir sur la photo, la version KPL Bobcat est de couleur charbon alors que le produit KPL standard est bleu. Ils possèdent en outre un boîtier de contrôle spécial ACD (Dispositif de Contrôle des Accessoires) qui permet aux chargeuses Bobcat de reconnaître l'accessoire et ainsi d'ajuster automatiquement les paramètres. Les attaches rapides ont également été adaptées pour y intégrer le système de fixation standard Bob-Tach™. Toutes ces modifications ont été réalisées dans le but d'une harmonie parfaite entre l'unité KPL et les chargeuses Bobcat. Le voyage ne fait que commencer, mais les attentes sont grandes chez les deux sociétés.

Daniele Paciotti, Directeur Ligne de Produits Accessoires - Doosan EMEA: "Mes espoirs sont immenses. Nous parlons maintenant d'un accessoire complètement intégré aux chargeuses Bobcat afin de satisfaire aux exigences des clients pour le nettoyage des rues, du mobilier urbain, l'assainissement/désinfection, mais également le sablage et l'élimination des graffitis. Je suis convaincu que les clients Bobcat bénéficieront de ce partenariat et comprendront que Bobcat est toujours ouvert à l'innovation pour commercialiser d'excellents nouveaux produits."

Henri Hypén, Area Sales Manager chez Dynaset et chef de projet: "Le produit est maintenant fini et j'ai personnellement hâte de commencer la production à grande échelle avec des livraisons régulières."

## Le Rôle de la personnalisation

Le processus de personnalisation joue un rôle capital dans ce partenariat. Il est essentiel pour Dynaset de proposer au fabricant un produit correspondant parfaitement à ses exigences. L'équipe d'ingénierie Dynaset est non seulement capable de modifications mineures, mais aussi de repenser le produit selon les souhaits du client et d'y apporter toutes les modifications nécessaires.

"Le processus de personnalisation a commencé par une évaluation des besoins. À ce stade, est apparue la fonction de désinfection qui est alors devenue l'idée directrice de tout le projet. Nous avons ainsi déterminé les modèles KPL standards les mieux adaptés. Ce sont ensuite enchaînées réunions et discussions pour aboutir après de nombreuses modifications à la nouvelle unité KPL qui est maintenant prête au lancement" nous rappelle Henri Hypén.

Le projet a duré environ deux mois et en a vraiment valu la peine, comme nous le confirme Daniele Paciotti de chez Bobcat, satisfait du résultat.

"Notre chemin ensemble est pour l'instant entièrement satisfaisant mais il ne fait que commencer. Nous avons une longue route devant nous afin d'affiner le processus de "Bobcatisation". Il ne faut pas oublier

qu'il s'agit probablement du premier accord dans l'industrie entre un fabricant de chargeuses compactes et de chargeuses sur chenilles et Dynaset. Mes attentes sont très élevées et exigeantes. **Ma vision est de voir Bobcat et Dynaset développer ensemble ce marché à travers notre partenariat**", dit Daniele Paciotti.

## Maintenant disponible!

Le nouvel accessoire est maintenant disponible. Quels types de retour Bobcat a déjà eu à son sujet?

"Durant les six premières semaines seulement, nous avons commandé vingt unités. Dix ont déjà été livrées aux utilisateurs finaux qui sont pleinement satisfaits. Les officiels de la ville de Dobris (siège social de Doosan Bobcat EMEA) ont tout particulièrement apprécié les fonctions de nettoyage de la voirie, de désinfection et d'élimination des graffitis grâce au kit de sablage. Nous attendons avec impatience d'autres commentaires de clients, mais je n'ai honnêtement aucuns doutes sur le partenariat entre Bobcat et Dynaset", affirme Daniele Paciotti.

Cette collaboration a été un sujet régulier de discussion chez Dynaset et l'avenir semble radieux.

"Nous espérons élargir dans le futur notre coopération avec Bobcat à d'autres équipements Dynaset. Nous leur fournissons par exemple un kit de sablage, il serait par la suite génial de leur concevoir sur mesure d'autres produits de notre gamme", souligne Henri Hypén.

"Je suis sûr d'un avenir radieux entre bobcat et Dynaset. **Bobcat (Le lynx) est un animal coriace et notre but est de continuer à commercialiser des produits agiles et polyvalents. Dynaset correspond tout à fait à cela**", résume Daniele Paciotti.

Grâce à la personnalisation, l'utilisateur final d'une machine peut obtenir un accessoire qui lui est totalement compatible, modifié par rapport à sa version standard. Le fabricant connaît les besoins de ses clients et grâce à ce type de partenariat, le produit fini possède toutes les fonctionnalités nécessaires à l'opérateur.

Pour finir, Henri Hypén confirme que **"nous sommes ouverts à toutes les idées de personnalisation et heureux de modifier nos produits pour satisfaire aux besoins de l'utilisateur final."**